

TÜBİTAK: TEYDEB 1707 SİPARİŞ AR-GE DESTEKLEME PROGRAMI ÇAĞRILARI

TÜBİTAK, 1707 Siparişe Dayalı Ar-Ge Projeleri KOBİ Destekleme Programı (Sipariş Ar-Ge) ile Müşteri Kuruluşların teknolojik ihtiyaçlarına yönelik çözüm önerilerinin KOBİ'ler tarafından Ar-Ge ile ticarileşebilir çıktılara dönüştürülmesine yönelik projeleri desteklemektedir. Proje önerilerinde Pazar Araştırması ve Teknik Yapılabilirlik İncelemesinin de sunulması gerekmektedir. Desteklenen Projelerde, Tedarikçi Kuruluşun(ların) giderleri, hem TÜBİTAK hem de Müşteri Kuruluş tarafından müşterek olarak karşılanacaktır. TÜBİTAK, bu program kapsamında Müşteri Kuruluşun personel giderlerini (azami 1 kişi) de desteklemeye başlamıştır. Başvuru sayısında kısıtlama yoktur. 1707 12/07/2021 tarihinde Sipariş Ar-Ge Programı kapsamında eşzamanlı üç çağrı ilan etmiştir.

- **1707 Siparişe Dayalı Ar-Ge Projeleri için KOBİ Destekleme Çağrısı (çağrı kodu: 1707 Sipariş Ar-Ge – 2021 – 2):** Müşteri gereksinimlerini karşılayan çözüm önerilerinin, KOBİ'ler tarafından Ar-Ge yolu ile ticarileşebilir çıktılara dönüştürülmesi amacıyla Proje çıktısının Müşteri Kuruluş ve/veya Tedarikçi Kuruluş tarafından ticarileştirileceği; Ar-Ge çalışmalarının Tedarikçi Kuruluş tarafından gerçekleştirildiği; Müşteri Kuruluşun, Tedarikçi Kuruluşun Ar-Ge maliyetlerine katkı sağladığı; hızla ürüne dönüşebilecek ve yüksek ticarileşme potansiyeline sahip Ar-Ge projeleri desteklenecektir
- **1707 BİGG Ortaklı Siparişe Dayalı Ar-Ge Projeleri için KOBİ Destekleme Çağrısı 2021 (çağrı kodu: 1707 Sipariş Ar-Ge 2021-b):** Sipariş Ar-Ge-b çağrısında, Müşteri gereksinimlerini karşılayan çözüm önerilerinin, BİGG desteği almış olan girişimci KOBİ'ler tarafından Ar-Ge yolu ile ticarileşebilir çıktılara dönüştürülmesi amacıyla Proje çıktısının Müşteri Kuruluş ve/veya Tedarikçi Kuruluş tarafından ticarileştirileceği; Ar-Ge çalışmalarının Tedarikçi Kuruluş tarafından gerçekleştirildiği; Müşteri Kuruluşun, Tedarikçi Kuruluşun Ar-Ge maliyetlerine katkı sağladığı; hızla ürüne dönüşebilecek ve yüksek ticarileşme potansiyeline sahip Ar-Ge projeleri desteklenecektir.
 - TÜBİTAK 1512 Girişimcilik Destek Programı'ndan (BİGG) yararlanan girişimler: https://tubitak.gov.tr/sites/default/files/18842/1512-bigg_destegi_almis_firmalar.xls
- **1707 İhracat Odaklı Siparişe Dayalı Ar-Ge Projeleri için KOBİ Destekleme Çağrısı 2021 (çağrı kodu: 1707 Sipariş Ar-Ge-i 2021):** Müşteri gereksinimlerini karşılayan çözüm önerilerinin, KOBİ'ler tarafından Ar-Ge yolu ile ticarileşebilir çıktılara dönüştürülmesi ve bu çıktılardan ihracata katkı sağlaması amacıyla Proje çıktısının Müşteri Kuruluş ve/veya Tedarikçi Kuruluş tarafından ticarileştirileceği; Ar-Ge çalışmalarının Tedarikçi Kuruluş tarafından gerçekleştirildiği; Müşteri Kuruluşun, Tedarikçi Kuruluşun Ar-Ge maliyetlerine katkı sağladığı; hızla ürüne dönüşebilecek ve yüksek ticarileşme potansiyeline sahip Ar-Ge projeleri desteklenecektir.

Uygun işbirliği türleri:

- Proje çıktısı olarak Müşteri Kuruluş ve/veya Tedarikçi Kuruluş tarafından pazara sunulacak ticarileştirilecek ürünlerin veya ürün parçalarının geliştirilmesi
- Proje çıktısının Müşteri veya Tedarikçi Kuruluş tarafından pazara sunulmayacak bir süreç olması ya da pazara sürülmeden yalnızca Müşteri tarafından kullanılacak bir makine, ekipman vb. geliştirilmesi (Müşteri Kuruluş tarafından kullanılacak süreç, makine, ekipman vb.'nin mevcut duruma ya da benzerlerine göre belirgin derece iyileşmiş ekonomik getiri sağlaması gerekmektedir.)



Çağrılar kapsamında kuruluş bazlı ön kayıt için son tarih: 15 Ekim 2021 (saat: 17.30)

2021/1 Çağrısı başvurularının çevrimiçi başvuru sistemi (PRODİS) üzerinden alınmaya başlayacağı tarih: 16 Ağustos 2021

Çağrılara başvuru için son tarih: 28 Ekim 2021 (saat: 23.59)

Aşağıdaki bilgiler

- [Mevzuat ve Kaynaklar](#)
- [Tanımlar](#)
- [Kimler başvurabilir?](#)
- [Müşteri Kuruluş ve Tedarikçi Kuruluş\(lar\) arasında kurulacak işbirlikleri sonucu oluşması beklenen çıktılar](#)
- [Destekleme](#)
- [Ürün/Süreç Geliştirme Aşaması ve Ticarileşme Aşaması](#)
- [Proje Önerisinin Ekinde Sunulması Gereken Belgeler](#)
- [Değerlendirme Kriterleri](#)
- [GYK Değerlendirmesinde Projenin elenmesine yol açabilecek kritik tespitler](#)
- [Dikkat Edilmesi Gereken Hususlar](#)
- [Daha fazla bilgi ve sorularınız için:](#)

Mevzuat ve Kaynaklar

- [TÜBİTAK'ın ilgili sayfası](#)
- [TÜBİTAK Yenilik Destek Programı Uygulama Esasları](#)
- [1707 Sipariş Ar-Ge – 2021 – 2 Çağrı Dokümanı](#)
- [1707 Sipariş Ar-Ge 2021-b Çağrı Dokümanı](#)
- [1707 Sipariş Ar-Ge-i 2021 Çağrı Dokümanı](#)
- [Kuruluş bazlı Ön Kayıt Kılavuzu](#)
- [PRODİS \(Çevrimiçi başvuru sistemi\)](#)



Tanımlar

Tanım	Açıklama
Müşteri Kuruluş	<ul style="list-style-type: none">1707 Sipariş Ar-Ge – 2021 – 2 ve 1707 Sipariş Ar-Ge 2021-b çağrıları: Ar-Ge'ye dayalı çözüme ihtiyacı olan, bu ihtiyacının karşılanması amacıyla Tedarikçi Kuruluşla işbirliği sözleşmesini imzalayan, sektörüne ve ölçeğine bakılmaksızın, Türkiye'de yerleşik sermaye şirketleri1707 Sipariş Ar-Ge-i 2021 çağrısı: Ar-Ge'ye dayalı çözüme ihtiyacı olan veya çözüme ihtiyaç duyan yurtdışında yerleşik kuruluşların ihtiyaçları için aracı olan, bu ihtiyaçların karşılanması amacıyla Tedarikçi Kuruluşla işbirliği sözleşmesini imzalayan, sektörüne ve ölçeğine bakılmaksızın, Türkiye'de yerleşik sermaye şirketleri
Tedarikçi Kuruluş(lar)	<ul style="list-style-type: none">1707 Sipariş Ar-Ge – 2021 – 2 ve 1707 Sipariş Ar-Ge-i 2021 çağrıları: Müşteri Kuruluş ile işbirliği anlaşması yapan ve proje kapsamında Ar-Ge çalışmalarında yer alan Türkiye'de yerleşik KOBİ ölçeğinde sermaye şirketi ya da şirketleri1707 Sipariş Ar-Ge 2021-b çağrısı: Müşteri Kuruluş ile işbirliği anlaşması yapan ve proje kapsamında Ar-Ge çalışmalarında yer alan, daha önce TÜBİTAK BİGG desteği almış, Türkiye'de yerleşik KOBİ ölçeğinde sermaye şirketi ya da şirketleri (TÜBİTAK 1512 Girişimcilik Destek Programı'ndan (BİGG) yararlanan girişimler: https://tubitak.gov.tr/sites/default/files/18842/1512-bigg_destegi_almis_firmalar.xls)
İşbirliği Sözleşmesi	Müşteri ve Tedarikçi Kuruluş/Kuruluşlar arasında imzalanan, proje başvurusu ekinde TÜBİTAK'a sunulan; projenin tarifi, tarafların sorumlulukları, fikri hakların paylaşımı ve hukuki uyumsuzlukların çözümü gibi konularda, bu Uygulama Esasları ve bağlı mevzuatta düzenlenmeyen hususlara ilişkin hükümleri belirleyen sözleşme
Ekonomik Fizibilite Raporu	Proje önerisinin ekinde verilen ve proje çıktısının teknik fizibilitesini, pazar araştırmasını, katma değer, verimlilik ve rekabet gücü açısından beklenen etkisini, üretim, satış ve pazarlama stratejilerini, varsa ilave yatırım planını yıllara göre satış hedeflerini ve karlılık projeksiyonu gibi bilgileri içeren doküman
Ürün/Süreç Geliştirme Aşaması	Tedarikçi Kuruluşun Ar-Ge çalışmaları yürüterek proje çıktısını geliştirdiği ve bu kapsamdaki giderlerinin desteklendiği süre
Ticarileşme Planı	Ürün/süreç geliştirme aşamasının son döneminde sunulan ve proje çıktısının ticarileşmesi için yapılmış ve yapılacak çalışmalara dair açıklamaları ve planları içeren belge
Ticarileşme Aşaması	Proje sonuçlarının uygulamaya geçirilmesinin ve ticarileşme sürecinin takibi amacıyla kullanılan süre
Ticarileşmeden Sorumlu Kuruluş	Proje ortaklarının başvuru aşamasında belirleyeceği ve projenin ticarileşme aşamasının ana sorumlusu olan kuruluş

Kimler başvurabilir?

- KOBİ veya Büyük Ölçekli Müşteri Kuruluş ile KOBİ ölçeğindeki Tedarikçi Kuruluş ortak başvuru yapacaklardır. Başvuru ve destek aşamalarında muhatap, Müşteri Kuruluş olur.



- Çağrıya Tedarikçi Kuruluşun yapacağı çalışmaları kapsayan bir Ar-Ge projesi sunulacaktır. Tedarikçi Kuruluş, Ar-Ge çalışmalarını yürüterek ürünü (veya süreci) geliştirecektir. Müşteri Kuruluş, projenin hedeflendiği şekilde yürütüldüğünü takip edecektir.
 - Proje başvurusu, Müşteri Kuruluş ve Tedarikçi Kuruluş tarafından tek bir proje başvurusu halinde, ortak olarak sunulur. Müşteri Kuruluş ile Tedarikçi Kuruluş aralarında bir İşbirliği Sözleşmesi imzalar.
 - İşbirliği Sözleşmesinde Ticarileşmeden Sorumlu Kuruluş da belirtilir. Müşteri ve Tedarikçi Kuruluşun proje çıktısını birlikte ticarileştirecek olması durumunda dahi kuruluşlardan biri ticarileşmeden sorumlu olarak belirtilir.
 - Müşteri ve Tedarikçi Kuruluşun proje çıktısını birlikte ticarileştirecek olması durumunda dahi kuruluşlardan biri ticarileşmeden sorumlu olarak belirtilir.
- Her biri KOBİ olmak şartı ile birden fazla Tedarikçi Kuruluş proje ortağı olabilir. Bir projede birden çok Müşteri Kuruluş olamaz.
- Başvurulan projelerde, Müşteri Kuruluşta ve Tedarikçi Kuruluşta proje konusu ile ilgili en az lisans derecesine sahip asgari bir proje personelinin bulunması zorunludur. Bu şartı sağlamayan projeler için başvuru yapılmaz. TÜBİTAK bu koşulla ilgili değerlendirmeyi aşağıdaki şekilde yapar:
 - Tedarikçi Kuruluşta projede yürütülecek Ar-Ge çalışmaları ile teknik açıdan uyumlu bir lisans mezunu bulunması gereklidir. TÜBİTAK, proje konusuyla ilgili deneyimleri bulunan ancak farklı bir alanda lisans eğitimi almış olan çalışanların projeye uygunluğunu dikkate alabilir.
 - Müşteri Kuruluşta ise projede yürütülecek çalışmaların takibini, projenin yönetimini ve eş güdümünü sağlayabilmek için yeterli düzeyde uyumlu bir alanda bir lisans mezunu bulunması gereklidir.
 - Yukarıdaki açıklamalar yalnızca fikir vermek amaçlıdır; projenin konusuna göre uygun Lisans mezunu içeren proje ekipleri oluşturulmalıdır.
- Müşteri Kuruluş farklı KOBİ'ler ile farklı projeler için başvuru yapabilir.
- Müşteri Kuruluş aynı KOBİ ile farklı projeler için başvuru yapabilir.
- Bir Tedarikçi Kuruluş birden fazla projede yer alabilir.
- 5520 sayılı Kurumlar Vergisi Kanunu ve ilgili mevzuat hükümlerine göre "İlişkili Kişi" kapsamında olan kuruluşlar, Müşteri Kuruluş ve Tedarikçi Kuruluş olarak aynı projede yer almaz.
 - Proje başvuru yapabilmek için Müşteri Kuruluş ile Tedarikçi Kuruluş arasında ortaklık bağlantısının bulunmaması gerekmektedir.
 - Bir gerçek kişi ya da tüzel kişi hem Müşteri Kuruluşta, hem de Tedarikçi Kuruluşta ortak ise o iki firma Müşteri Kuruluş ve Tedarikçi Kuruluş olarak aynı projede yer alamaz.

Müşteri Kuruluş ve Tedarikçi Kuruluş(lar) arasında kurulacak işbirlikleri sonucu oluşması beklenen çıktılar

- Projelerin finansman riskinin paylaşılması ile birlikte sanayi kuruluşları arasında işbirliklerinin artması ve Ar-Ge çıktılarının ticari ürünlere dönüşmesi



- Söz konusu işbirlikleri ve proje yönetiminde görece daha deneyimli olan kuruluşların deneyimini KOBİ'lere aktarması (Bu yolla büyük firmalar, kurumsal ataletleri nedeniyle zorlandıkları projeleri, daha hızlı hareket edebilen KOBİ'lere yönlendirebilecektir.)
- İkincil (spin-off) firmaların doğması

Destekleme

Gösterge Bütçe	75 milyon TL
Proje Bütçesi Üst Limiti	2,5 milyon TL
Tedarikçi Kuruluşun Desteklenen Harcama Kalemleri	<ul style="list-style-type: none">• Yalnızca, Tedarikçi Kuruluşun projenin Ürün/Süreç Geliştirme Aşamasına ait olan aşağıdaki giderleri desteklenir. Ticarileşme Aşamasına dair giderler desteklenmez.<ul style="list-style-type: none">○ Personel giderleri○ Alet, Teçhizat, Yazılım, Yayın Alım giderleri○ Malzeme ve Sarf giderleri○ Seyahat Giderleri○ Danışmanlık giderleri<ul style="list-style-type: none">▪ Proje ortaklarının birbirinden aldığı danışmanlık giderleri desteklenmez.▪ 5520 sayılı Kurumlar Vergisi Kanunu ve ilgili mevzuat hükümlerine göre Müşteri ya da Tedarikçi Kuruluş için ilişkili kişi kapsamında olan kuruluşlardan alınan danışmanlık giderleri desteklenmez.○ Hizmet alımı giderleri<ul style="list-style-type: none">▪ Proje ortaklarının birbirinden aldığı hizmet giderleri desteklenmez.▪ 5520 sayılı Kurumlar Vergisi Kanunu ve ilgili mevzuat hükümlerine göre Müşteri ya da Tedarikçi Kuruluş için ilişkili kişi kapsamında olan kuruluşlardan alınan hizmet giderleri desteklenmez.
Tedarikçi Kuruluş Destekleme Oranı	<ul style="list-style-type: none">• Tedarikçi Kuruluşun giderlerinin hem TÜBİTAK, hem Müşteri Kuruluş hem de Tedarikçi Kuruluşun kendisi tarafından müşterek olarak karşılanması esastır.<ul style="list-style-type: none">○ Müşteri Kuruluş izleme aşamasında dönem raporunda beyan edilen giderin %40'ını Tedarikçi Kuruluşa öder. TÜBİTAK giderleri değerlendirir ve belirleyeceği "kabul edilen harcama tutarının" aşağıda belirtilen orandaki kısmını Tedarikçi Kuruluşa hibe destek olarak verir. Kalan kısmı Tedarikçi Kuruluş kendisi karşılamış olur.<ul style="list-style-type: none">▪ 1707 Sipariş Ar-Ge – 2021 – 2:



	<ul style="list-style-type: none">▪ TÜBİTAK: %40▪ Müşteri Kuruluş: %40▪ Tedarikçi Kuruluş: %20▪ 1707 Sipariş Ar-Ge 2021-b ve 1707 Sipariş Ar-Ge-i 2021:<ul style="list-style-type: none">▪ TÜBİTAK: %50▪ Müşteri Kuruluş: %40▪ Tedarikçi Kuruluş: %10
Müşteri Kuruluşun Desteklenen Harcama Kalemleri (Proje Personeli)	<ul style="list-style-type: none">• Müşteri Kuruluşun yönetim, kalite, test, validasyon, ürünün sahada doğrulanması gibi faaliyetlerini yapan yalnızca 1 proje personelinin giderleri desteklenir.
Müşteri Kuruluş Destekleme Oranı	<ul style="list-style-type: none">• Müşteri Kuruluş izleme aşamasında dönem raporunda personel giderini TÜBİTAK'a sunabilir. TÜBİTAK gideri değerlendirir ve belirleyeceği kabul edilen harcama tutarının aşağıda belirtilen orandaki kısmını Müşteri Kuruluşa hibe destek olarak verir. Kalan kısmı Müşteri Kuruluş kendisi karşılamış olur.<ul style="list-style-type: none">○ 1707 Sipariş Ar-Ge – 2021 – 2:<ul style="list-style-type: none">▪ TÜBİTAK: %40▪ Müşteri Kuruluş: %60○ 1707 Sipariş Ar-Ge 2021-b ve 1707 Sipariş Ar-Ge-i 2021:<ul style="list-style-type: none">▪ TÜBİTAK: %50▪ Müşteri Kuruluş: %50
Ödeme	<ul style="list-style-type: none">• Müşteri Kuruluş harcama ve giderler ile proje faaliyetlerinin uygunluğunu dönemsel olarak değerlendirir ve Tedarikçi Kuruluş ile mutabık kaldıktan sonra TÜBİTAK'a sunulacak dönemsel harcama tutarını belirler. Müşteri Kuruluş dönemsel harcama tutarının %40'ını Mali Müşavir (MM) raporu tarihine kadar Tedarikçi Kuruluşun banka hesabına yatırır, ardından dönem raporu TÜBİTAK'a sunulur.• TÜBİTAK, Dönem raporunu değerlendirir ve Kabul Edilen Harcama Tutarını belirler. TÜBİTAK, Kabul Edilen Harcama Tutarının %40'ını Tedarikçi Kuruluşa öder.• Bu çağrı kapsamında TÜBİTAK ön ödeme yapmaz.



Ürün/Süreç Geliştirme Aşaması ve Ticarileşme Aşaması

Tanım	Açıklama
Ürün/Süreç Geliştirme Aşaması	<ul style="list-style-type: none">• Azami 24 ay (Destek süresi uzatılsa dahi 24 ay aşılmaz.)• Projenin sözleşme tarihi itibarıyla tamamlanmış dönemleri var ise, söz konusu dönemlere ait raporları en geç, sözleşme tarihini takip eden üçüncü ayın sonuna kadar TÜBİTAK'a sunulur. Projenin Ürün/süreç geliştirme aşamasının son döneminde, Dönem Raporuna ilave olarak Proje Çıktısı Ürün/Süreç Sonuç Raporu ve Proje Çıktısı Ürün/Süreç Ticarileşme Planı da sunulur. Dönem Raporunda aşağıdaki belgeler olacaktır:<ul style="list-style-type: none">○ Teknik Rapor○ Mali Müşavirlik Proje Harcamaları Değerlendirme Raporu<ul style="list-style-type: none">▪ MM raporunda Çağrı duyurusundaki şartların sağlandığına dair taahhütler de yer alır. Bu taahhütlere ilişkin bir şablon bulunmamaktadır. Müşterinin, Tedarikçi Kuruluşa ödeme yaptığı; ilişkili kuruluş olunmadığı, birbirlerinden danışmanlık ve hizmet alımı gideri sunulmadığı, ilişkili bir kuruluştan danışmanlık ve hizmet alımı gideri sunulmadığına ilişkin bilgiler içermesi beklenmektedir.○ Gider Formları○ Sunulan giderlerin proje ile ilişkili ve uygun olduğuna ve projenin hedeflere uygun ilerlediğine dair Müşteri Kuruluşun taahhüdü (Müşteri kuruluş kaşeli ve ıslak imzalı şekilde).• Projeler; dönem raporu, izleyici görüşleri ve proje önerisi dikkate alınarak izlenir.
Ticarileşme Aşaması	<ul style="list-style-type: none">• Ticarileşme Aşaması 12 aydan daha kısa planlanmayacaktır.• Projenin izleme sürecinde Ticarileşme Aşamasının proje önerisinden erken tamamlanması mümkün olabilecektir.• TÜBİTAK projenin Ticarileşme Aşamasında Ticarileşmeden Sorumlu Kuruluşun faaliyetlerini izler.• Müşteri Kuruluş, ticarileşme aşamasının izlenmesi sürecinde Dönem Raporu göndermeye devam eder. Müşteri Kuruluş, ticarileşme aşamasının izlenmesi sürecinde Dönem Raporu göndermeye devam eder. Tedarikçi Kuruluşun ticarileşmeden sorumlu olması durumunda da bu raporu Müşteri Kuruluş sunar. Ticarileşme aşamasındaki Dönem Raporu, Ürün/süreç geliştirme aşamasındakinden farklı olup yalnızca Ticarileşme Raporunu içerir.• Projenin Ticarileşme Aşaması tamamlandığında Müşteri Kuruluş tarafından Ticarileşme Sonuç Raporu doldurulacaktır.



Tanım	Açıklama
Toplam Proje Süresi	<p>Azami 36 ay</p> <ul style="list-style-type: none">• Örnekle Açıklama:<ul style="list-style-type: none">○ Ürün/Süreç geliştirme ve Ticarileşme aşamaları için toplamda 36 ayı aşmayacak şekilde aşama bazlı süre belirlemesi yapılabilir. Hangi aşamanın ne kadar süre gerektirdiğine ilişkin planlama yapılarak bu aşamalara gereken süreler tahsis edilebilir. Örnek durumlar aşağıda belirtilmiştir:<ul style="list-style-type: none">▪ Ürün/Süreç geliştirme aşaması için 12 ay planlanmış ise, Ticarileşme aşaması en fazla 24 ay olabilir.▪ Ürün/Süreç geliştirme aşaması için 18 ay planlanmış ise, Ticarileşme aşaması en fazla 18 ay olabilir.○ Projenin izleme sürecinin sadece Ürün/Süreç geliştirme aşaması için süre uzatımı talep edilebilir. Proje toplam süresi 36 ayı geçemeyeceğinden gerek duyulması halinde Ticarileşme aşamasının süresi kısaltılır. Örneğin:<ul style="list-style-type: none">▪ Proje önerisinde Ürün/Süreç geliştirme aşaması için 18 ay planlanmış ve Ticarileşme aşaması için 18 ay planlanmış ise; Ürün/Süreç geliştirme aşaması için 5 ay süre uzatımı talep edilmesi durumunda Ticarileşme aşamasının süresi 13 ay olarak güncellenecek şekilde ilgili talep yapılmalıdır. Süre uzatımı talebi değerlendirilirken Ticarileşme aşaması için belirlenen sürenin uygunluğu da dikkate alınacaktır.
Proje Sonrası İzleme Dönemi	<ul style="list-style-type: none">• Proje destek süresi bittikten sonra proje çıktılarının ticarileşme durumunun takibi amacıyla en fazla 60 ay olacak ve süresi TÜBİTAK tarafından değiştirilebilecek şekilde bir süreç işletilebilecektir. Bu süreç Ticarileşme başarısının uzun vadeli takip edileceği bir süreç olup üç dönem şeklinde tanımlanmıştır.<ul style="list-style-type: none">○ Birinci Ticarileşme Dönemi proje destek bitiş tarihinden sonraki birinci yılın sonunu ifade eder.○ İkinci Ticarileşme Dönemi proje destek bitiş tarihinden sonraki üçüncü yılın sonunu ifade eder.○ Üçüncü Ticarileşme Dönemi proje destek bitiş tarihinden sonraki beşinci yılın sonunu ifade eder.

Proje Önerisinin Ekinde Sunulması Gereken Belgeler

- Ekonomik Fizibilite Raporu (Proje önerisinin ekidir.)
- İşbirliği sözleşmesi (Proje önerisinin ekidir.)
- Taahhütname (Müşteri Kuruluşun proje çıktısını üretmediğine ve Proje ortaklarının ilişkili kuruluş olmadığına dair taahhütname PRODİS'e yüklenir.)

Değerlendirme Kriterleri

- Projenin endüstriyel Ar-Ge içeriği, teknoloji düzeyi ve yenilikçi yönü
- Proje planı ve kuruluşun altyapısının uygunluğu



- Proje çıktılarının ekonomik yarara ve ulusal kazanıma dönüşebilirliği

GYK Değerlendirmesinde Projenin elenmesine yol açabilecek kritik tespitler

Hakem değerlendirmesi sonrasında projenin değerlendirme puanı, yukarıda belirtilen eşik değerden yüksek olsa dahi ilgili Grup Yürütme Kurulu aşağıda belirtilen kritik tespitlere göre projenin desteklenmemesini önerebilir:

- Kritik tespit 1. Projedeki tüm Ar-Ge faaliyetleri proje başvurusundan önce kuruluş tarafından tamamlanmış olup, kuruluşun çözmesi gereken teknik/teknolojik bir problem bulunmamaktadır.
- Kritik tespit 2. Kuruluşun Ar-Ge çalışmalarına katkısı yoktur. Projedeki Ar-Ge çalışmaları hizmet alınan kurum/kuruluş tarafından yapılacaktır.
- Kritik tespit 3. Proje çıktısının, teknik/teknolojik/yasal/hukuki açıdan yapılabilme, kullanılabilme veya endüstriyel uygulamaya dönüşme olasılığı yoktur.
- Kritik tespit 4. Proje endüstriyel Ar-Ge içermeyen ve sadece üretim/laboratuvar altyapısı oluşturmaya yönelik yatırım amaçlı bir projedir.
- Kritik tespit 5. Kuruluştaki, proje konusu ile ilgili en az lisans derecesine sahip herhangi bir proje personeli yoktur.
- Kritik tespit 6. Proje önerisi çağrıya uygun değildir.
- Kritik tespit 7. Proje önerisi daha önce TÜBİTAK Destek Programlarına sunulmuş ve reddedilmiştir. Daha önce sunulmuş olan projenin ret gerekçelerine yönelik değişiklik yapılmadan proje tekrar sunulmuştur.
- Kritik tespit 8. Proje önerisinde sunulan bilgiler projenin değerlendirilebilmesi için yetersizdir, kısıtlı düzeyde bilgi sunulmuştur.
- Kritik tespit 9. Projede gerçekleştirilecek Ar-Ge faaliyetleri ile sunulan gider kalemleri nitelik ve nicelik olarak uyumlu değildir, gerçekçi bir bütçe planlaması yapılmamıştır. Bütçe kalemlerinin büyük çoğunluğu Ar-Ge çalışmalarına katkısı olmayan gereksiz ve fazla taleplerden oluşmaktadır.

Dikkat Edilmesi Gereken Hususlar

- Başvuru yapmadan önce ilgili Çağrı Metinleri ile [Yenilik Destek Programı Uygulama Esasları](#)'nın incelenmesi tavsiye edilmektedir.
- Başvuru yapabilmek için kuruluş bazlı ön kayıt belgelerinin Müşteri Kuruluş ve bütün Tedarikçi Kuruluşlar tarafından TÜBİTAK'a ulaştırılması gerekir. Daha önce kuruluş bazlı ön kayıt onayı alan kuruluşlar tekrar kuruluş bazlı ön kayıt yaptırmayacak ve ön kayıt evrakı göndermeyecektir.
- TÜBİTAK Açık Bilim Politikası doğrultusunda, TEYDEB'in desteklediği tamamlanmış projelerin 11 veri alanı PRODİS'ten paylaşılmaya başlandı. Yeni işbirliklerinin oluşturulmasına yardımcı olmak amacıyla TEYDEB ana web sayfası olan <https://teydebtubitak.gov.tr/teydebanasayfa.htm> linki üzerinden "Tamamlanmış Projeler" seçeneğini kullanarak projelerin aşağıdaki veri alanlarına erişim sağlanabilmektedir.
- TÜBİTAK 1512 Girişimcilik Destek Programı'ndan (BİGG) yararlanan girişimler: https://tubitak.gov.tr/sites/default/files/18842/1512-bigg_destegi_almis_firmalar.xls



- Çağrıya sunulacak projenin çıktısı ürünün Müşteri Kuruluş ve/veya Tedarikçi Kuruluş tarafından pazara sunulması beklenmektedir. Proje çıktısının bir süreç olması ya da yalnızca Müşteri tarafından kullanılacak (Müşteri veya Tedarikçi Kuruluş tarafından pazara sunulmayacak, yalnızca Müşteri Kuruluş tarafından kullanılacak proje çıktıları kastedilmektedir) bir makine, ekipman vb. olması halinde bu sürecin/makine vb.nin mevcut duruma ya da benzerlerine göre belirgin derece iyileşmiş ekonomik getiri sağlaması ve Müşteri Kuruluş tarafından kullanılması beklenmektedir. Proje çıktısı ürünün ya da sürecin/makine vb.nin sözü edilen unsurları nasıl sağlayacağı Ekonomik Fizibilite Raporunda açıklanmalıdır.
- İşbirliği Sözleşmesinde Ticarileşmeden Sorumlu Kuruluş da belirtilir. TÜBİTAK projenin Ticarileşme Aşamasında Ticarileşmeden Sorumlu Kuruluşun faaliyetlerini izler.
- Müşteri Kuruluşun kendi bünyesinde üretmekte olduğu veya daha önce ürettiği bir ürünün ayısının Tedarikçi Kuruluş tarafından üretilmesine yönelik projeler için başvuru yapılmaz. Müşteri Kuruluş proje başvurusu sırasında bu konuda bir taahhütname sunar.
- Başvuru sayısında sınırlama yoktur. Müşteri Kuruluş farklı KOBİ'ler ile farklı projeler için başvuru yapabilir. Müşteri Kuruluş aynı KOBİ ile farklı projeler için başvurular yapabilir.

Daha fazla bilgi ve sorularınız için:

TEYDEB Ön Kayıt Birimi	Ozan Uğurlu	Esmâ Atılğan
<ul style="list-style-type: none">• E-posta: teydeb.onkayit@tubitak.gov.tr	<ul style="list-style-type: none">• Tel: (312) 298 94 22• E-posta: 1707@tubitak.gov.tr	<ul style="list-style-type: none">• Tel: (312) 298 95 26• E-posta: 1707@tubitak.gov.tr